

By PwC Deutschland | 12. Mai 2026

Sektorshorts: Was energieintensive Unternehmen jetzt tun müssen, bevor der nächste Schock kommt

Unternehmen, die ihren gesamten Jahresbedarf zu einem einzigen Zeitpunkt bei einem einzigen Lieferanten fixieren, gehen ein Konzentrationsrisiko ein, das in stabilen Zeiten unsichtbar bleibt, in Krisenzeiten aber existenzbedrohend werden kann. Wir empfehlen unseren Mandanten, ihre Energiebeschaffung auf Tranchen-Modelle umzustellen und Hardship-Klauseln mit klaren Preiskorridoren und Eskalationsstufen in jeden neuen Liefervertrag aufzunehmen.

In Teil 1 unserer neuen **Energieserie** zeigen wir:

? Warum klassische Force-Majeure-Klauseln bei indirekten Kriegsfolgen oft versagen

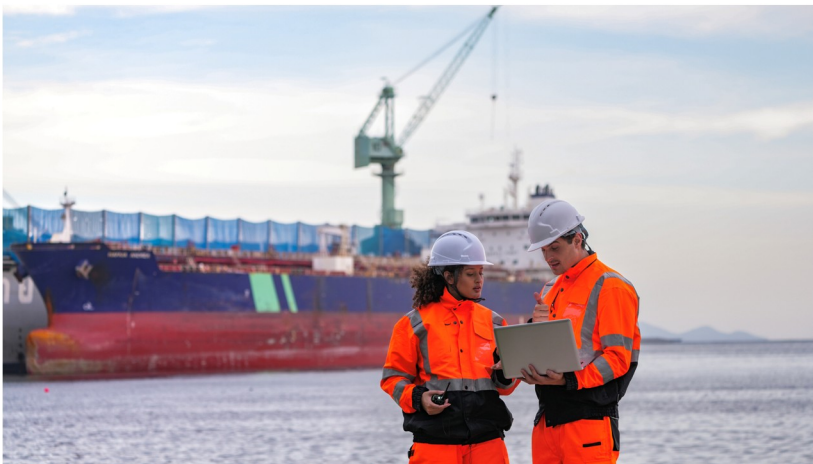
? Wie Hardship-Klauseln mit dreistufiger Eskalation das Vertragsrisiko entschärfen

? Warum das Tranchen-Modell in der Beschaffung dem Festpreisvertrag überlegen ist

? Welche staatlichen Energiepreisentlastungen – von der Stromsteuer, über den Industriestrompreis und die Industrienetzentgelte bis zur Strompreiskompensation – als energiewirtschaftlicher Puffer wirken.

Die Frage ist nicht, ob die nächste Preiskrise kommt. Die Frage ist ob Ihre Verträge darauf vorbereitet sind.

?? Den vollständigen Beitrag finden Sie [hier](#)



Schlagwörter

[Einkommensteuerrecht](#)