Downloaded from Blogs on 25.11.2026 11:13

By PwC Deutschland | 12 May 2026

Sektor§horts: Was energieintensive Unternehmen jetzt tun müssen, bevor der nächste Schock kommt

Unternehmen, die ihren gesamten Jahresbedarf zu einem einzigen Zeitpunkt bei einem einzigen Lieferanten fixieren, gehen ein Konzentrationsrisiko ein, das in stabilen Zeiten unsichtbar bleibt, in Krisenzeiten aber existenzbedrohend werden kann. Wir empfehlen unseren Mandanten, ihre Energiebeschaffung auf Tranchen-Modelle umzustellen und Hardship-Klauseln mit klaren Preiskorridoren und Eskalationsstufen in jeden neuen Liefervertrag aufzunehmen.

Downloaded from Blogs on 25.11.2026 11:13

In Teil 1 unsererneuen**Energieserie**zeigen wir:

?Warum klassische Force-Majeure-Klauseln bei indirekten Kriegsfolgen oft versagen

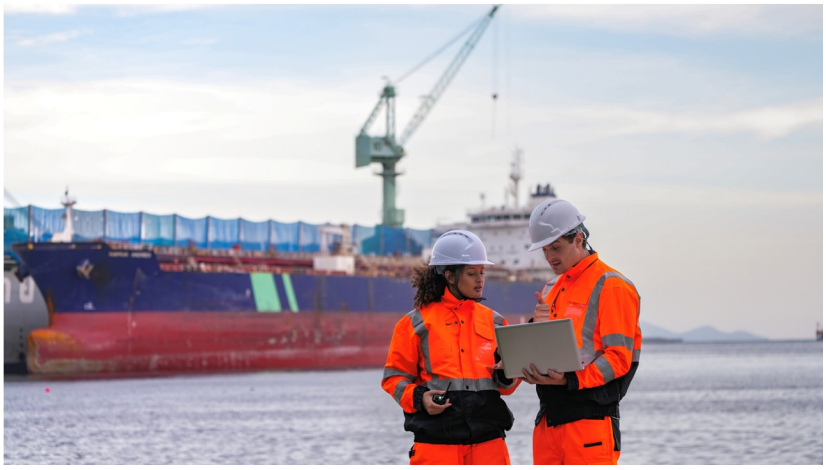
?WieHardship-Klauseln mit dreistufiger Eskalation das Vertragsrisiko entschärfen

?Warum dasTranchen-Modellin der Beschaffung dem Festpreisvertrag überlegen ist

?Welche staatlichenEnergiepreisentlastungen – von der Stromsteuer, über den Industriestrompreis und die Industrienetzentgelte bis zur Strompreiskompensation – alsenergiewirtschaftlicherPuffer wirken.

Die Frage istnicht,ob die nächste Preiskrise kommt. Die Frage ist ob Ihre Verträge darauf vorbereitet sind.

?? Den vollständigen Beitrag finden Sie **hier**



Keywords

Einkommensteuerrecht